

FALL DES MONATS

November 2020

Jeden Monat stellen wir Ihnen einen besonderen, anonymisierten Fall vor, um Ihnen unsere besondere Inkasso-Herangehensweise näher zu bringen.

Ausgangssituation

Gläubiger: International agierendes Maschinenbauunternehmen

Forderung: Knapp €140.000 aus einer Warenlieferung

Situation des Schuldners: Versucht Bezahlung der Forderung zu verzögern (angeblich fehlende Rechnungen, etc.)

Unsere individuelle Herangehensweise

- Aufbau einer Vertrauensbeziehung mit dem Schuldner (27 Anrufe und 16 Schreiben / Mails)
- Abschluss einer Ratenzahlungsvereinbarung samt Abtretung von Steuerrückzahlungsansprüchen
- Konstante Abstimmung mit dem Gläubiger (20 Telefonate und Emails) und Übereinkunft, dass Titulierung weder im Interesse des Gläubigers noch Schuldners ist



„An diesem Fall zeigt sich erneut, dass unsere individuelle und kooperative Herangehensweise zum Erfolg führt.“

Hendrik Schlereth

Geschäftsführer
Germania Inkasso-Dienst GmbH & Co.KG

Resultat

Gerichtskosten wurden für Gläubiger und Schuldner vermieden. ✓

Zügige Realisierung innerhalb von 4 Monaten nach Fallübergabe. ✓

Hauptforderung zu 100% realisiert (in 3 großen Raten). ✓

100%

Realisierungsquote